



### DER REFERENT

Thomas Esche ist Friseurunternehmer, Coach für Führungskräfte und Teams. Als Autor und Wella Top Akteur berät er Menschen sowie Unternehmen seit vielen Jahren. Sein Hauptanliegen ist die Handlungsfähigkeit von Unternehmen sicherzustellen.

Als Sparringspartner arbeitet Thomas Esche neben der Friseurbranche auch in verschiedenen anderen Fachbereichen.

### SEMINARPREIS

990,- Euro für 4 anspruchsvolle Tage je Teilnehmer inkl. Seminargetränke, Mittagssnack, Seminarordner und Fachbuch (optional)

Alle Preise sind Netto zzgl. der gesetzlichen MwSt. Preise gültig bis auf Widerruf. Anreise- und Übernachtungskosten trägt und organisiert der Teilnehmer selbst.

# DAS FÜHRUNGSKRÄFTE SEMINAR FEEL GOOD MANAGER

HERBST - TEIL 1 & 2

„Zwischen Schere & Führung“ - Als Führungskraft sind Sie täglich unterschiedlichen Herausforderungen ausgesetzt. Sie möchten Ihren eigenen Job am Kunden professionell bestreiten, diverse Aufgaben im Salon managen sowie Ihre Mitarbeiter sicher führen! Wie Sie die Fülle an Aufgaben gut in Ihrem Alltag bewältigen und welche Tools hier Sicherheit geben, lernen Sie in unseren praxisbezogenen „Feel Good Manager“ Seminaren.

#### Die Lerninhalte:

Sie orientieren sich an Ihrer täglichen Alltagspraxis und sind an dem „Kommunikations-Kompetenz Modell (KKM)“ von Kämmerer + Esche ausgerichtet, was Ihnen mehr Klarheit im Führungsalltag gibt. Unsere Seminarziele sind es die gelernten Führungsmethoden zu verinnerlichen, Lösungen für die verschiedensten Salon-Situationen zu entwickeln sowie das Verhältnis zwischen Führungskraft und Mitarbeiter nachhaltig zu verbessern.

#### Zielgruppe:

Dieses Seminar ist für langjährige wie auch junge, zukünftige Führungskräfte geeignet!

### SEMINARBESCHREIBUNG

- Führungsinstrumente
- Die Rolle der Führungskraft
- Die Wirkung von Führung
- Verhaltensprofile und Menschenbild
- Individuelle Führung
- Mythos Motivation
- Gesprächsleitfaden
- Arten und Auswahl der Mitarbeitergespräche
- Entwicklungs- und Kritikgespräche
- Feedback und der Umgang mit schwierigen Situationen
- Umgang mit Einwänden
- Arbeiten mit Kennzahlen
- Regeln der Rhetorik
- Wirkung durch Charisma

**ANMELDEFORMULAR** EINFACH AUSFÜLLEN UND PER E-MAIL AN SEMINAR@MORE2DAY.DE ZURÜCKSENDEN

Anmeldeschluss: 15.08.2020

Ich/Wir melde/n insgesamt

Person/en für das 2-tägige Seminar am angekreuzten Termin an.

(Bei mehreren Teilnehmern, bitte Vor- und Nachnamen gesondert mitteilen)

Teil 1 am 06./07.09.2020

Teil 2 am 25./26.10.2020

**Seminarort:** Berliner Allee 65, 64295 Darmstadt

**Räumlichkeiten:** WELLA & WELONDA

**Rechnungsanschrift / Ihre Kundendaten** (Druckschrift oder Firmenstempel)

Ansprechpartner

Herr

Frau

Firma/Salon

Name

Straße / Haus-Nr.

Vorname

PLZ / Ort

Telefon-Nr.

Zahlung

Vorkasse

Bankeinzug

E-Mail

Der Rechnungsbetrag ist per Vorkasse zu zahlen. Sie erhalten nach Anmeldung eine Rechnung.

USt.Id.Nr.: **(ZWINGEND ERFORDERLICH)**

Datum

Unterschrift

**SEPA-Firmen-Lastschrift-Mandat für Bankeinzug<sup>1</sup>** (Druckschrift, vom Kontoinhaber auszufüllen!)

Kontoinhaber

BIC

IBAN

BANK

Datum

Unterschrift

<sup>1</sup> Ich ermächtige die More2day s.a., Zahlungen von meinem Konto mittels Lastschrift einzuziehen. Zugleich weise ich mein Kreditinstitut an, die von der More2day s.a. auf mein Konto bezogenen Lastschriften einzulösen. Dieses Lastschriftmandat dient nur dem Einzug von Lastschriften, die auf Konten von Unternehmen bezogen sind. Ich bin nicht berechtigt, nach der erfolgten Einlösung eine Erstattung des belasteten Betrages zu verlangen. Ich bin berechtigt, mein Kreditinstitut bis zum Fälligkeitstag anzuweisen, Lastschriften nicht einzulösen. Wir weisen darauf hin, dass das Seminar abgesagt werden kann, sofern nicht genügend Anmeldungen vorliegen!